



# PROFESSIONE SECURITY

È nata per rispondere alle esigenze delle aziende, PUBBLICO/PRIVATE che hanno la necessità di affidare in una consulenza professionale, volta alla protezione fisica dei propri beni immobiliari, siano essi abitazioni, condomini, cantieri, aziende, complessi industriali, etc. Tramite l'esternalizzazione delle attività e la consulenza obiettiva di un professionista, si potrà contare su un interlocutore unico che avrà il compito di individuare l'offerta economicamente più vantaggiosa, evitando alla committente/cliente di interfacciarsi con più parti del settore (es.: Istituti di Vigilanza) che potrebbero avere, quale unico fine, quello di preservare il proprio tornaconto, facendo passare in secondo piano gli obiettivi che si intendono perseguire e concretizzare: OTTIMIZZAZIONE DEI COSTI, MASSIMIZZAZIONE DEI RISULTATI, QUALITÀ NELL'EROGAZIONE DEL SERVIZIO E SODDISFAZIONE DEL CLIENTE, il tutto in una logica proattiva che tenda a controllare il processo dall'acquisizione della commessa all'erogazione del servizio.

Le soluzioni proposte sono sempre studiate per favorire lo sviluppo della produttività e dell'efficienza interna, ottimizzando le scelte strategiche di breve, medio e lungo periodo. L'analisi dei rischi afferente e la profilazione delle azioni di mitigazione da porre in campo portano ad assicurare la conservazione e la fruibilità del sito, garantendo i TRE ASSI INDISPENSABILI DEL TRIANGOLO DI SICUREZZA:

**DIFESA | ALLARME | INTERVENTO**



Professionista certificato  
in conformità alla norma  
UNI 10459:2017  
PROFESSIONISTA SECURITY  
con estensione  
AMBITO VIGILANZA PRIVATA

ANGELO GIARDINI  
Certificato n. 20/PS/Vp  
Senior Security Manager

ICMQ - Organismo (oDci)  
Accreditato da Accredia

Mob. 366 61.71.852 - Tel./Fax 0862 20.44.04

Via Luigi Falconi, 13 - 67100 L'Aquila

[angelo.giardini@professionesecurity.it](mailto:angelo.giardini@professionesecurity.it)

[www.professionesecurity.com](http://www.professionesecurity.com)





## ANGELO GIARDINI,

nato a L'Aquila il 18/03/1973 ha iniziato la propria carriera nell'ambito della sicurezza con la prima esperienza in campo militare, quale Ufficiale dell'Esercito Italiano.

Successivamente, ha messo a frutto le esperienze maturate nel difficile e complesso settore della sicurezza privata, quale comandante delle **G.P.G. (Guardie Particolari Giurate)** di un primario Istituto di Vigilanza a carattere nazionale, con base operativa anche nella città di L'Aquila.



### ● ESPERIENZA

Le dinamiche della vita hanno creato la possibilità di intraprendere la carriera di **manager** con uno dei primari gruppi di vigilanza a livello nazionale, divenendo anche **titolare della licenza di Pubblica Sicurezza** nella provincia di Campobasso. La fusione per incorporazione delle varie aziende del gruppo, hanno portato alla riconsegna della licenza e all'avvio della **carriera di dirigente**, prestando la propria opera in più società con il medesimo ruolo di **Security Manager Certificato**. La condizione di dipendente si è fatta sempre più stringente, allorché si è profilata la possibilità di una nuova ed incentivante sfida, quale quella di **aprire una propria posizione IVA**, così da esprimere al meglio le proprie caratteristiche personali e professionali, a servizio delle aziende.

### ● CONSULENZA CONTINUATIVA PROFESSIONALIZZANTE

La ventennale esperienza maturata nel campo della sicurezza all'interno degli Istituti di Vigilanza, ha portato alla convinzione che per supportare tali realtà, bisogna abbattere i costi non riconducibili all'operatività, esternalizzando quelle attività che possono e debbono essere condotte da professionisti specializzati nel ruolo, a tutto vantaggio delle economie interne. L'applicazione di tale metodologia, permette di "liberare" i dipendenti da compiti eccessivamente gravosi e dispendiosi in termini di tempo, permettendo loro di concentrarsi su attività prettamente amministrative, quali: ciclo di fatturazione attiva e passiva, gestione dei fornitori, oltre al sempre più gravoso e quanto mai attuale, monitoraggio e recupero del credito.

### ● OBIETTIVO PRINCIPALE DEGLI ISTITUTI

Il primario obiettivo dell'Istituto di Vigilanza deve essere quello di erogare i servizi a perfetta regola d'arte, con un Ufficio Operativo snello in grado di gestire uomini e mezzi in perfetta sintonia con le attività contrattualizzate e senza alcun dispendio di energia che si tradurrebbero in un inevitabile costo non più recuperabile. L'attività di consulenza continuativa, mira proprio ad accompagnare le aziende nel difficile panorama dettato da norme sempre più stringenti, in stretto rapporto con le istituzioni di controllo, quali Prefettura e Questura, che debbono confidare in figure pronte e preparate a rispondere ai richiami del mercato, in perfetta sintonia con quanto previsto dalle normative vigenti. Una gestione costante e duratura nel tempo, che accompagni le aziende nella crescita e nella tenuta del mercato, viziato da offerte a ribasso, a discapito della qualità e della professionalità degli addetti del settore, non può che essere un'arma vincente da supportare per la buona riuscita del connubio prezzo/qualità.

### ● FORMAZIONE

Oltre all'attività di consulenza in seno alle certificazioni obbligatorie per gli Istituti di Vigilanza, quali la UNI 10891:2000 e rapporti istituzionali, altra linea che può e deve essere garantita da professionisti esterni del settore, è quella della prima formazione in ingresso rivolta alle G.P.G. neo-assunte, oltre al mantenimento obbligatorio per i dipendenti del ruolo tecnico-operativo in forza, affrontando tematiche sempre attuali, rispondenti agli stimoli portati dal mercato e dalle reali esigenze.

Un/una addetto/a formato/a rappresenta un biglietto da visita per l'azienda e soprattutto una risorsa che potrà sempre di più e meglio valorizzare la propria opera.

### ● SUPPORTO COMMERCIALE

Per ultimo, ma non per importanza, la consulenza ed il supporto nella gestione commerciale, nel rapporto con la grande clientela e con l'utenza retail, così da creare i giusti presupposti per "l'incontro" fra domanda ed offerta.